



Mit 28 Filialen beliefern wir wöchentlich über 100.000 Abonnenten und erreichen über 6 Millionen Menschen. Damit gehört der **LESERKREIS DAHEIM** zu den reichweitenstärksten Werbeträgern Deutschlands. Gegründet 1907 von Richard Ganske in Kiel, hat sich der Leserkreis Daheim zu Deutschlands größtem und innovativstem Lesezirkel entwickelt. Mit Elektroautos, modernsten Pack- und Tourensystemen und spezialisiertem Recycling sind wir innovationsführend in der Zeitschriftenlogistik.

Im Zuge der Erweiterung unseres engagierten Teams suchen wir bundesweit **ab sofort** und in **Vollzeit** eine motivierte Persönlichkeit als:

Sales Manager (m/w/d) bundesweit

WAS DICH BEI UNS ERWARTET

Gestalte mit uns die Zukunft der Medienlandschaft!

Werde ein Teil unseres Teams und helfe uns, die Medienlandschaft von morgen zu gestalten. Der Leserkreis Daheim ist der größte und innovativste Lesezirkel Deutschlands. Mit 28 Filialen erreichen wir wöchentlich über 100.000 Abonnenten und über 6 Millionen Menschen. Das macht uns zu einem der reichweitenstärksten Werbeträger in Deutschland.

Innovativ und zukunftsorientiert

Wir sind stolz auf unsere über 100-jährige Geschichte, die 1907 in Kiel begann. Heute setzen wir als Innovationsführer in der Zeitschriftenlogistik auf Elektroautos, modernste Pack- und Tourensysteme sowie spezialisierte Recyclingverfahren. Wir denken nicht nur an heute, sondern gestalten aktiv die Zukunft.

Deine Rolle bei uns

Als Problemlöser und Kundenversther arbeiten wir täglich daran, die Bedürfnisse unserer Kunden zu verstehen und maßgeschneiderte Lösungen anzubieten. Wir suchen Menschen, die mit Kreativität und Leidenschaft mit uns den Markt erobern wollen.

Werde ein Teil unseres Teams!

Offen für Neues? Mutig, innovationsgetrieben und bereit aktiv an Markt zu sein? Dann passt du perfekt zu uns.

Werde Sales Manager (m/w/d) in Vollzeit (37,5 Stunden) zur unbefristeten Festanstellung bei der LESERKREIS WERBUNG

Dein Profil:

- Deinen Arbeitsalltag planst und gestaltest du eigenständig
- Du kennst dich mit der Vermarktung oder Mediaplanung von Printwerbung und Crossmedia aus
- Im Kundengespräch fühlst du dich wohl und dabei wird dein Sales-Gen geweckt
- Du hast Spaß daran Ziele zu erreichen und gemeinsame Erfolge zu teilen
- Du begeisterst und inspirierst mit deiner Präsenz

Im Team unterstützt du bei der Entwicklung kundenindividueller und kreativer Kommunikationslösungen

WAS DU MITBRINGST

Deine Aufgaben:

- Du bist ein Sales Talent, egal ob telefonisch oder persönlich, bei der Vermarktung von Printprodukten und digitalen Ergänzungen
- Du hast Spaß daran neue Geschäftskunden zu gewinnen, bestehende Geschäftsbeziehungen zu pflegen und bedarfsorientiert auszubauen
- Du erstellst individuelle Angebote und verfolgst sie weiter bis zum erfolgreichen Abschluss
- Du lässt die Konkurrenz und den Markt nicht aus den Augen

WAS WIR BIETEN



Einen unbefristeten Arbeitsplatz.



Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit moderner Ausstattung.



Ein erfolgreiches Unternehmen mit Zukunft.



Flexible Arbeitszeiten.



30 Tage Urlaub und eine attraktive Vergütung.



Betriebliche Altersvorsorge, Mitarbeiterrabatte auf Zeitschriften sowie Vergünstigungen bei über 200 Kooperationspartnern.

Möchtest Du diese Aufgabe übernehmen?

Dann freuen wir uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf & Zeugnisse), gemeinsam mit einer Information zur Kündigungsfrist bzw. dem frühestmöglichen Eintrittstermin sowie eine jährliche Bruttogehaltsvorstellung. Ein Anschreiben ist nicht notwendig.



Jetzt bewerben!

